



PLMEXPERT
CENTRUM KOMPETENCYJNE PRO.FILE



PRO.FILE

ZARZĄDZANIE KONTRAKTAMI W SYSTEMIE PLM

PRO.FILE integruje się w pełnym
zakresie z SAP

Łódź 2021 r. • PLMEXPERT sp. z o.o.

Artykuł napisany na podstawie: Frank Zscheile,
Vertagswesen im PLM-System, „S@PPORT”, 2020, 12.

JEDNO Z ISTOTNYCH ZADAŃ SYSTEMU PLM TO ZARZĄDZANIE KONTRAKTAMI

przy złożonych relacjach biznesowych i nie mniej złożonych łańcuchach dostaw kontrolowanych w systemach ERP.

PRO.FILE INTEGRUJE SIĘ W PEŁNYM ZAKRESIE Z SAP

Marc Gajewski, administrator PLM podkreśla, że: „Dokumenty kontraktowe nie były składane w jednolitym miejscu, nie mieliśmy ogólnego przeglądu i standardowych procesów dotyczących obsługi kontraktów w całej firmie. Dokumenty były przechowywane w formie papierowej w folderach i archiwach, w różnych lokalizacjach.” To oznacza, że nie było wiadomo, kto odpowiada za umowę i jak długo obowiązuje, zdarzało się więc, że warunki umowy – nieumyślnie – musiały zostać przedłużone z powodu przeoczonych okresów wypowiedzenia.



W branży motoryzacyjnej i wśród dostawców praca na wielu kontynentach jest normą. Światowe relacje biznesowe owocują międzynarodową siecią kontraktów. Jeszcze jakiś czas temu nie była możliwa centralizacja informacji o kontraktach w firmach o mocno rozproszonej strukturze zarządzania i kompetencji w różnych, często nawet międzynarodowych lokalizacjach – pięta achillesowa we wdrażaniu cyfryzacji. Nazywamy to działaniem centralizacją danych. Pokażemy, że jest ono w firmie wręcz niezbędne, a także przedstawimy jak je najlepiej zrealizować.

Mubea organizuje administrację swoich kontraktów - początkowo w Niemczech, w drugim etapie również na arenie międzynarodowej - za pomocą systemu zarządzania cyklem życia produktu PLM od PRO.FILE. Całkowicie eliminując przy tym wady tradycyjnego zarządzania umowami.

ZNAJDŹ DOKUMENTY UMOWY

ZA POMOCĄ KILKU KLIKNIĘĆ MYSZKĄ

Dział prawny firmy Mubea zainicjował projekt elektronicznego zarządzania umowami. „Przede wszystkim dostaliśmy dostęp do dokumentacji – mówi Marc Gajewski. Istniejące papierowe umowy, zostały zeskanowane i odczytane za pomocą OCR, aby można było je przeszukiwać za pomocą szybkiego wyszukiwania "Fulltext". Wyszukiwanie Fulltext jest bardzo istotne, ponieważ umowy są zawsze dostępne w kilku językach.

PIERWSZYM KROKIEM

Pierwszym krokiem, więc był dostęp do umów. Wszyscy użytkownicy PLM mogli zobaczyć, które umowy są jakiego typu lub ile nowych umów było dodawanych każdego miesiąca. Zostały one posortowane według daty i partnera umowy. Poszczególne dokumenty dotyczące umowy można znaleźć za pomocą kilku kliknięć myszką. Dział prawny określił z góry liczbę rodzajów dokumentów i jakie pola obowiązkowe muszą zawierać ich metadane (czyli szczegółowy opis parametrów dokumentu).

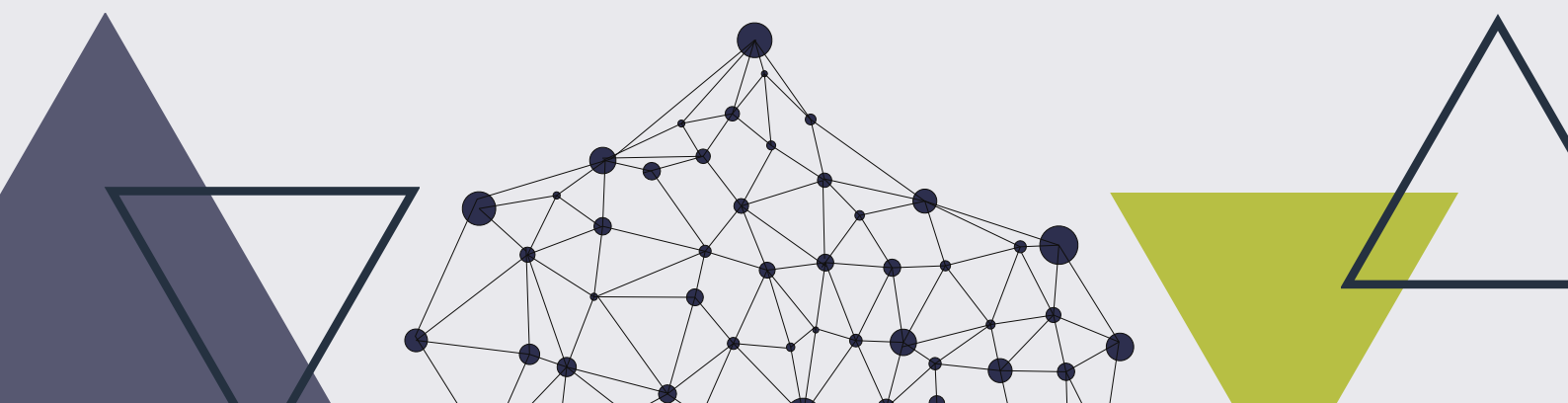


ZARZĄDZANIE KONTRAKTEM

GŁÓWNE ZADANIE KIEROWNICTWA

Gdy mamy do czynienia z międzynarodowymi relacjami biznesowymi i łańcuchami dostaw, elektroniczne zarządzanie umowami jest obecnie niemal obowiązkowe, nawet dla średnich firm.

Dziś dokumenty umowne zapełniają wiele więcej segregatorów, aby zabezpieczyć łańcuch dostaw i produkcję, oraz aby móc doprowadzić do potwierdzenia zakupu. Jednocześnie zawierane są z klientami umowy zlecenia i projekty, które również muszą być monitorowane i zarządzane. Ponadto istnieją coraz bardziej rygorystyczne wymagania dotyczące odpowiedzialności, nowe wytyczne i wymagania dotyczące zgodności. Krajowe i międzynarodowe przepisy, wytyczne i certyfikaty coraz bardziej formalizują system zawierania umów. To wymaga 360-stopniowego widoku podglądu kontraktu, co po prostu nie jest możliwe przy obiegu papierowym. 360 stopniowy ogląd kontraktu to jego widoczność ze wszystkich możliwych kierunków i stron interesów oraz aspektów: technicznych, prawnych, lokalnych, narodowościowych i wszelkich innych istotnych dla kontraktu i produktu.



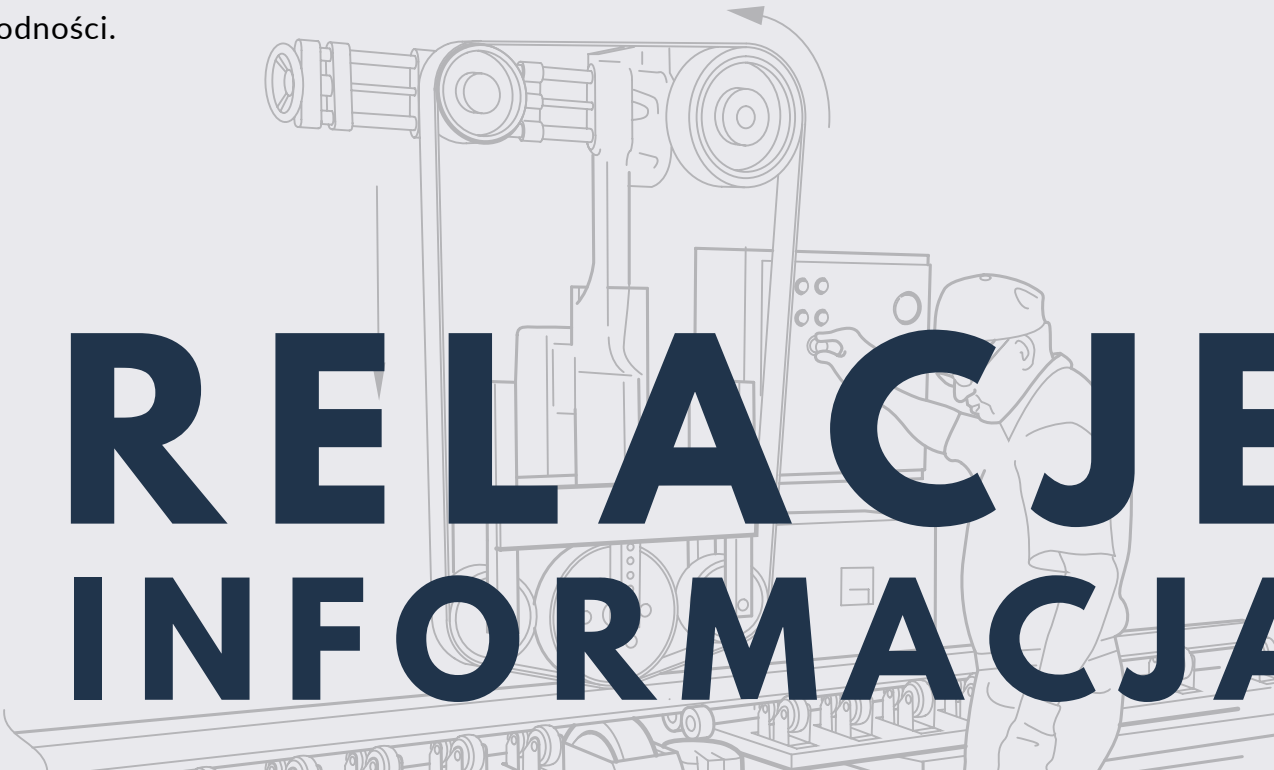
POKAŻ RELACJE Z INFORMACJAMI O PRODUKCIE

Aby sprostać tym wyzwaniom, zapewnienie profesjonalnego i pełnego zarządzania kontraktami musi stać się jednym z podstawowych zadań kierownictwa.

System PLM jako system kontroli ryzyka w zarządzaniu kontraktami wspiera kierownictwo w monitorowaniu i przestrzeganiu wymogów regulacyjnych oraz zapewnia podjęcie środków zaradczych na wczesnym etapie w przypadku odchyień oraz ryzyk umownych i roszczeń. To sprawia, że PLM poza wieloma innymi swoimi funkcjami staje się ważnym narzędziem do spełniania wymogów zgodności.

Umowy lub ich części są powiązane ze wszystkimi powiązanymi z nimi informacjami o produkcie. Tylko wtedy wszyscy zaangażowani użytkownicy mogą przeskoczyć od umowy do zamówienia, danych produktu i projektu lub budować wiedzę referencyjną. W ten sposób folder umowy buduje referencje: do klienta końcowego, dostawcy lub projektu.

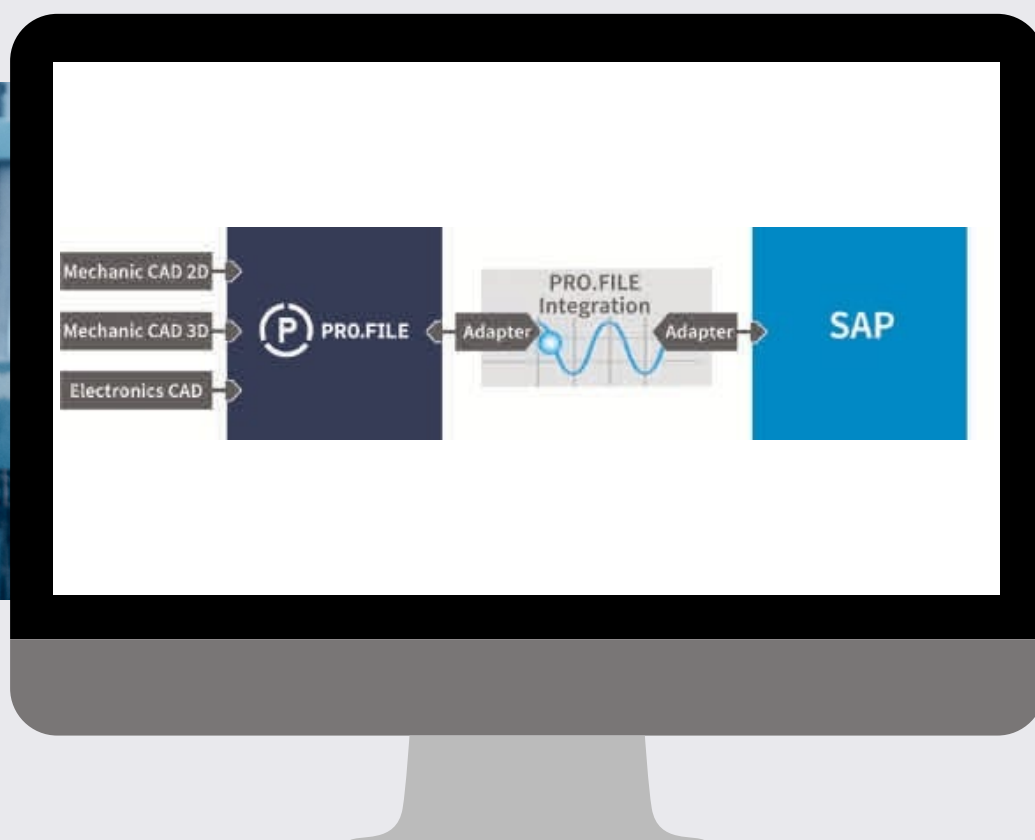
Tak szerokie spojrzenie na wiele aspektów, które powinny być brane pod uwagę przy zarządzaniu umowami nie może się obejść bez informacji gromadzonych i eksploatowanych w systemach ERP typu SAP, bez którego trudno sobie wyobrazić efektywne funkcjonowanie przedsiębiorstwa. W systemie SAP pracuje szereg osób, które powinny mieć informacje o umowach i co więcej, ich decyzje, ustalenia i dane, które wprowadzają do SAP, mają niejednokrotnie wpływ na meritum i zakres obowiązywania umowy. Stąd tak ważne jest, aby system PLM był w pełni zintegrowany z SAP, bo dzięki temu przepływ informacji między zespołami jest automatyczny, a status i wytyczne do umowy są zawsze aktualne i kompletne.



RELACJE INFORMACJA

PODSUMOWANIE

Jako system zarządzania umowami, PLM jest otwarty dla wszystkich, a więc dla działu prawnego jak i dla tych, którzy wspierają negocjacje i zawieranie umów w firmie, a także dla kierownictwa zespołów projektowych i realizacyjnych, które wykorzystują ten system w swojej pracy, dzięki czemu mogą skorzystać z informacji i treści kontraktowej w powiązanej pracy lub przy powiązanych projektach i produktach.



Muhr i Bender zarządzają danymi podstawowymi artykułów i listami części z programów CAD za pomocą systemu PLM. Stamtąd są automatycznie przenoszone do SAP. Firma ma taką samą strukturę w danych podstawowych produktów w PLM i SAP, co w pierwszej kolejności zapobiega występowaniu duplikatów.

Podsumowując system PLM PROFILE zapewnia nie tylko pełną integrację przestrzeni i zespołów inżynierskich wraz z ich specjalizowanymi narzędziami CAD, CAM, CAE itp., ale także z pozostałymi obszarami przedsiębiorstwa i ich systemami typu, ERP, CRM, itp., przez co gwarantuje pełną cyfrową kontrolę nad całością procesu produkcyjnego, w tym także nad aspektem zarządzania umowami, co pozwala uniknąć błędów i pomyłek np. związanych z duplikatami, bo niezależnie od osoby, działu i systemu, w którym jest obrabiana umowa zawsze jest wiadomo, gdzie jest wersja aktualna z jej historią zmian.

ZAPRASZAMY DO KONTAKTU



Adam Gułaj 

Dyrektor Handlowy

mail: adam.gulaj@plmexpert.pl

tel. +48 665 480 087

PLMEXPERT Sp. z o.o.

ul. Nowe Sady 2

94-102 Łódź



PLMEXPERT
PRO.FILE



PLMEXPERT
PRO.FILE

plmexpert.pl